

「新しい日常」に適應した 新たなサービスを創り 新たな顧客開拓・ 売上拡大を図ろう!



このようなお悩み
ありませんか？

本事業のご紹介

「新しい日常」に対応するための新たなサービス創出に取り組む都内中小事業者等に対して、専門家等によるコンサルティング（事業計画の策定からその実行までをサポートするハンズオン支援）を行います。加えて必要に応じた資金支援（助成金）を実施いたします。

事業利用イメージ

ハンズオン支援 申請受付 2022年5月～6月

審査 7月～8月

ハンズオン支援 事業者決定 (30件) 8月末

ハンズオン支援*

資金支援（別途、申請審査あり）*
助成限度額：750万円
助成率：助成対象経費の1/2以内
交付決定の日から最長10ヶ月間

1年4ヶ月（最長）

10ヶ月（最長）

「新しい日常」対応型サービスの創出



「新しい日常」に対応したサービス展開を図り、新規の顧客開拓、売上拡大を図りたい



「新しい日常」に対応した新サービスのアイデアはあるけど中々、具現化できない…



「新しい日常」に対応した新サービス開発を進めていきたいが、相談する相手がいない…

手厚い長期的な支援!

最長1年4ヶ月!

無料でコンサルティングが
受けられます! (月2回程度)

支援決定者には
必要経費の一部を資金支援

- 助成限度額750万円
- 助成率 助成対象経費の1/2以内

※ ハンズオン支援、資金支援には審査があります。

※ 資金支援は、コンサルティング（ハンズオン支援）を受けている事業者のみが申請可能です。

※ ハンズオン支援事業者の取り組み及び新たなサービスは、東京都の事例として、発信いたします。

本事業の詳細については公社ホームページをご覧ください。

URL <https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/josei/nichijo/index.html>



本事業に興味ある方は
裏面をご覧ください



聴講
無料

「新しい日常」対応型 サービス創出セミナー

新型コロナウイルス感染症拡大を契機に、非接触の要素等を取り入れた革新的なサービス展開の取組をおこなう都内中小事業者をサポートいたします。

本セミナーでは、事業の説明並びに「新しい日常」へ対応していくポイントや対応事例などをお伝えいたします。



日時

2022年 **5/20**  14:00~15:30

14:00

事業説明

14:20

本事業の目的、支援対象、支援概要について

14:20

セミナー

15:20

「新しい日常」対応型サービス創出
支援活用のポイント

- 新規事業開発に取り組む際の留意点
- 「新しい日常」対応型サービス創出支援活用のポイント
- 2021年度事例紹介



中小企業診断士
原田 泰宏 氏

大手旅行代理店で、商品開発&プロモーション・新規事業開発に携わった経験を持ち、独立後は営業・マーケティング・社員教育専門コンサルタントとして、中小企業の経営支援を行っている。

受講対象

「新しい日常」に対応するため、非接触の要素等を取り入れた新たなサービスの事業展開に向けて検討している、または取り組み中の都内中小事業者等

開催方式

オンライン (zoom ウェビナー)

定員

先着 **400** 名様



申込方法

公社WEBサイトより

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/josei/nichijo/index.html>



お問い合わせ

「新しい日常」対応型サービス創出支援事業 担当

☎ 03-5822-7232

✉ senryaku@tokyo-kosha.or.jp

